

[Siga a las personas y el dinero: Efectos de la IED entrante en las remesas de los migrantes y el papel contingente de la creación de nuevas empresas e infraestructura institucional en las economías emergentes - ScienceDirect](#)

## Revista de Negocios Mundiales

Volumen 56, Número 2, febrero de 2021, 101178



### **Siga a las personas y el dinero Efectos de la IED entrante en las remesas de los migrantes y el papel contingente de la creación de nuevas empresas e infraestructura institucional en las economías emergentes**

Enlaces de autor abrir panel de superposición Eleni E.N. Piteli <sup>un</sup>, Mario Kafourous <sup>b</sup>, Christos N. Pitelis <sup>c</sup>

Mostrar más

Añadir a Mendeley

Compartir

Citar

<https://doi.org/10.1016/j.jwb.2020.101178> Obtener derechos y contenido

#### **Abstracto**

Exploramos cómo la inversión extranjera directa (IED) influye en las remesas de los migrantes en cuarenta y seis economías emergentes. Desarrollamos y probamos nuevas teorías que no solo explican los mecanismos que subyacen a la relación anterior, sino que también nos ayudan a comprender cómo los migrantes emprendedores y las inversiones realizadas por las empresas multinacionales sirven como bases y determinantes de las remesas en los países receptores. La evidencia empírica respalda nuestras hipótesis de que las entradas de IED aumentan las remesas, y que la relación está mediada positivamente por la creación de nuevas empresas y moderada negativamente por la infraestructura institucional en los países receptores (a saber, la gobernanza y la corrupción). Se discuten las implicaciones políticas y las vías para nuevas investigaciones.

#### **Introducción**

Las transferencias de fondos de los trabajadores migrantes a los receptores en sus países de origen (remesas de los migrantes) han aumentado drásticamente (OCDE, 2016). En 2018, las remesas de los migrantes a los países emergentes aumentaron un 9,6 % hasta alcanzar un máximo histórico y han superado a la IED para convertirse en el mayor flujo financiero de las economías emergentes (Banco Mundial, 2019). También son desproporcionadamente altos como porcentaje del producto interno bruto (PIB) en los países emergentes más pequeños (Banco Mundial, 2019). Las remesas de los migrantes pueden estimular el desarrollo económico al proporcionar acceso a la financiación, mejorar la educación y financiar nuevas empresas, pero también pueden fomentar una cultura de dependencia y consumo conspicuo (Aggarwal, Demirgüç-Kunt y Pería, 2011; Kapur, 2005; Martínez, Cummings y Vaaler, 2015).

El aumento de la migración de 153 millones de personas en la década de 1990 a 270 millones de personas en 2018 y el gran volumen de remesas de los migrantes llevaron a llamados a integrar el papel de las personas, su movimiento y los fondos que remiten en las becas de Negocios Internacionales (IB) y Gestión Internacional (MI) (Hajro, Zikic y Caprar, 2018; Kotabe, Riddle, Sonderegger y Taübe, 2013). Esos llamamientos se ven reforzados por el aumento previsto de la migración. Por ejemplo, el 14 por ciento de la población mundial adulta planea emigrar a otro país (The Economist, 2018, pág. 49). Los beneficios potenciales de la migración incluyen un aumento anticipado del PIB mundial de entre el siete y el dieciocho por ciento (Docquier, Machado y Sekkat, 2015). A pesar de los estudios previos sobre los determinantes de las remesas en campos afines como la economía del desarrollo, las remesas han sido poco exploradas en la literatura sobre el IB y la IM (Vaaler, 2011). La relación entre la entrada de IED y las remesas de los migrantes ha atraído mucha menos atención que otras cuestiones de la IB, como los determinantes de la IED (Wang, Hong, Kafouros y Wright, 2012) y el impacto de la IED en el desempeño económico (Piteli, 2010).

Inward FDI and remittances differ significantly. The former is driven by profitability-related motives and its bulk is undertaken by Multinational Enterprises (MNEs), whereas remittances are undertaken by individuals and driven by more complex motives. However, the two can be linked in important ways. For instance, some MNE managers are migrant-expatriates who are attracted by potentially profitable investments back home and act entrepreneurially to identify, create and seize investment opportunities. Yet, our understanding of whether and how inward FDI is linked to remittances and how host country-specific factors impact upon their relationship remains rudimentary.

We address this gap in our understanding by examining the mechanisms through which inward FDI influences migrant remittances to emerging countries, particularly through the opportunities it generates for new business creation in related and supporting services and activities, suppliers, buyers, complementors and even competitors; namely, the 'business ecosystem' (Pitelis & Teece, 2010). We also investigate how two key dimensions of institutional infrastructure of recipient countries specifically governance and corruption, moderate this relationship. In doing so, we integrate insights from IB and IM to extend extant work on the determinants of remittances.

The overarching logic in our paper is that inward FDI provides opportunities for the creation of new small business ventures that support the activities of MNEs directly and/or by undertaking activities that support, complement and sometimes compete with what MNEs do and offer. Local entrepreneurs pursue the opportunities that have been created by MNEs, relying on financial support by migrants in the form of remittances. As inward FDI leads to opportunities to set up new business ventures, we anticipate a significant share of remittances to be invested to create formal and informal small businesses that complement MNE activities. Our reasoning is consistent with work showing that remittances finance small firms (Martinez et al., 2015) and help initiate new business ventures (Vaaler, 2011) and global production systems (Saxenian, 2002). This role of remittances is particularly important in emerging country contexts characterised by institutional voids, in which banking systems and financial institutions are not sufficiently developed to provide funding for such activities.

Our analysis offers entrepreneurial individual- (micro) and enterprise- (meso) level foundations to country-level determinants of remittances and explores the role of inward FDI in this context. We develop and test theory and hypotheses using a panel dataset for forty-six emerging countries that are the key recipients of remittances. Our analysis shows that inward FDI strongly predicts how much inflow of remittances countries receive. It therefore provides evidence in support of indirect benefits of FDI that are beyond and above those hitherto documented in the literature and public policy discourse. Our analysis also shows that the role of FDI in determining remittances is positively mediated through the impact of inward FDI on new firm creation and moderated by the institutional infrastructure of the recipient country, notably by governance and corruption.

Our analysis contributes to IB and IM studies that consider the direct and indirect roles of host-country institutions (Berry, Guillén, & Zhou, 2010; Chari & Banalieva, 2015; Kafouros & Aliyev, 2016; Kwok & Tadesse, 2006; Ngobo & Fouda, 2012), but have not examined how such effects relate to remittances. It also contributes to research (e.g., Coon & Neumann, 2017; Piteli, 2013) that has recently started examining the impact of FDI on remittances, but paid limited attention to IB theory-derived conceptual foundations and the underlying mediating and moderating mechanisms of this relationship. Finally, it complements recent research about the impact of remittances on FDI (Palamuleni, 2018) and lends

theoretical foundations to evidence provided by Coon and Neumann (2017) that while the relationship can go both ways, the causal link from inward FDI to remittances is stronger.

## Section snippets

### Theoretical background

Prior research has established that the motive to remit is driven by egoism and altruism (Lucas & Stark, 1985). The former relates to anticipated benefits, while the latter to caring for those left behind (Becker, 1991). The egoistic motive points to entrepreneurial considerations as it includes the desire to channel investments through a family and build a trusted network of potential business collaborators. Remittances can serve as a re-payment to the family for initial investments in the

### Conceptual framework and hypotheses

The hypothesised effects of our framework are summarised in Fig. 1. In summary, we propose that FDI increases migrant remittances directly and through the mediation of new firm creation. We discuss the distinct mechanisms underlying this relationship in the next section. Moreover, our framework suggests that two key aspects of institutional infrastructure in recipient countries, namely governance and corruption, affect remittances not only directly but also by moderating the relationship

### Sample and data

We collected data for a sample of 46 emerging economies on fifteen variables informed by our literature survey and on which reliable data were available for the period 2006–2016. Our key variables are remittances, FDI, and institutional infrastructure proxied through governance and corruption. Our control variables include new firm creation, economic performance related variables, the business cycle, rate of return factors, as well as human capital/education, the dependency ratio and official

### Theoretical contributions and implications for practice and policy

Increases in migration and the size of migrant remittances have made the understanding of what factors determine remittances and their interrelationship with other capital flows such as FDI relevant and pertinent (Hajro et al., 2018). Although migrant remittances and FDI can be linked in important ways, we have a rather limited understanding of how exactly they are linked and why some countries are able to attract a higher level of remittances whereas other countries cannot. By addressing these

### References (110)

- R. Aggarwal *et al.*

[Do remittances promote financial development?](#)

Journal of Development Economics  
(2011)

- C. Alcaraz *et al.*

[Remittances, schooling, and child labour in Mexico](#)

Journal of Development Economics  
(2012)

- C. Amuedo-Dorantes *et al.*

[Workers' remittances and the real exchange rate: A paradox of gifts](#)

World Development  
(2004)

- J. Benhabib *et al.*

[The role of human capital in economic development evidence from aggregate cross-country data](#)

Journal of Monetary Economics  
(1994)

- R. Brown

[Estimating remittance functions for Pacific Island migrants](#)

World Development  
(1997)

- N. Catrinescu *et al.*

[Remittances, institutions, and economic growth](#)

World Development  
(2009)

- M.D.R. Chari *et al.*

[How do pro-market reforms impact firm profitability? The case of India under reform](#)

Journal of World Business  
(2015)

- D. Cox *et al.*

[Motives for private transfers over the life cycle: An analytical framework and evidence from Peru](#)

Journal of Development Economics  
(1998)

- M.I.T. El-Sakka *et al.*

[The macroeconomic determinants of emigrant remittances](#)

World Development  
(1999)

- S. Fischer

[The role of macroeconomic factors in growth](#)

Journal of Monetary Economics  
(1993)

[View more references](#)

### **Cited by (16)**

- [Efectos de los derechos de propiedad intelectual sobre la innovación y la actividad económica: una perspectiva no lineal desde América Latina](#)  
2023, Cambio estructural y dinámica económica

[Mostrar resumen](#)

- [La imprevisibilidad institucional y la dinámica de salida y reentrada extranjera: el papel moderador de la propiedad extranjera](#)  
2023, Revista de Negocios Mundiales

Extracto de la cita:

Además, seguimos investigaciones previas (por ejemplo, Globerman y Shapiro, 2003; Hope, Jiang y Vyas, 2021) mediante el cálculo del primer componente principal de los seis indicadores del GTI (es decir, voz y rendición de cuentas, estabilidad política y ausencia de violencia, eficacia gubernamental, calidad regulatoria, estado de derecho y control de la corrupción) para obtener datos brutos para  $x$  y  $s$  en la fórmula mencionada anteriormente. Observamos que algunos académicos integraron estos indicadores del GTI promediando sus valores (por ejemplo, Hearn, Oxelheim y Randøy, 2018; Piteli et al., 2021) y lo utilizaron como enfoque alternativo en la prueba de robustez. Medimos a los dos moderadores (propiedad extranjera del país anfitrión y propiedad extranjera no anfitriona) de acuerdo con la proporción de acciones de una empresa focal en manos de accionistas del país anfitrión y del país extranjero no

anfitrión, respectivamente (Birkinshaw, Braunerhjelm, Holm y Terjesen, 2006; Deng, Guo, Zhang y Wang, 2014).

Mostrar resumen

- [Migrantes globales: Comprender las implicaciones para los negocios y la gestión internacionales](#)  
2021, Revista de Negocios Mundiales

Extracto de la cita:

El efecto positivo es mayor para las instituciones que están altamente posicionadas políticamente y ubicadas en el poder ejecutivo en lugar del legislativo de los gobiernos de los países de origen (Cummings y Gamlen, 2019). El artículo de Piteli et al. (2021) en este número especial contribuye a esta corriente de investigación. Los autores ampliaron los trabajos existentes sobre la relación entre la IED y las remesas de los migrantes al detallar el papel mediador de la creación de empresas.

Mostrar resumen

- [El Papel Curvilíneo de la Confianza en los Sistemas de Marketing: Análisis de un Modelo de Mediación Moderada con Modelado Lineal Jerárquico](#)  
2024, Revista de Macromarketing
- [Entrada de inversión extranjera directa en economías emergentes: una revisión y futuras vías de investigación](#)  
2023, Revisión de Negocios y Estrategia Internacional
- [Oligopolios de plataformas, política antimonopolio y desarrollo sostenible](#)  
2023, Manual de Desarrollo Industrial